

Trøndere med trøkk

En som definitivt ikke har tenkt å forlate skogbruket er Torkil Næsbø fra Hegra i Stjørdal. Han er daglig leder i Næsbø Skog as, et firma som gradvis har bygd seg opp til å bli størst på hogst og utkjøring av tømmer nord for Dovre.

Av JOHS. BJØRNDAL

Det var faren Leif Arnfinn som startet virksomheten tidlig på 60-tallet, med en John Deere landbrukstraktor med tilhenger. Han er for øvrig fortsatt i full sving på lassbærer, men har overlatt selskapet til sønnene Arnfinn og Torkil. I dag omfatter virksomheten ni maskiner, som bare har det til felles med den første ekvipasjen at det fortsatt står John Deere på dem.

– Vi har tre relativt nye 1470 hogstmaskiner og en helt ny 1070 som vi skal bruke i tynning. Til utkjøring har vi to 1710 og to 1410 lassbærere. I tillegg får vi en 1110 om få dager, som skal følge tynningsmaskinen, forklarer Torkil Næsbø, som har kjøpt maskiner for 20 millioner kroner i løpet av de tre siste årene.

Nok å gnage på

Da er det for så vidt unødvendig å spørre om mannen ser lyst på

framtida som skogsentreprenør:

– Det er bra trøkk i skogbruket her nå, vi kommer til å ha mer enn nok å gjøre de neste 2-3 årene, mener han. I fjor hadde Næsbø Skog en omsetning på 15 millioner kroner, i år blir det mer. Avvirkningsprisen er jamt over en tier høyere enn i fjor, i tillegg kommer virksomheten til tynningslaget som er i ferd med å komme i sving.

– Vi ender vel ut med 150.000 m³ sluttavvirkning og 5.000 m³ tynning i år, mener han. Næsbø Skog hogger for ”alle”, det vil si at de tar oppdrag for Allskog, for SB Skog og for Norskogmedlemmene Meråker Bruk og Værdalsbruket. – Vi har levert det vi har lovt til alle, og har ikke problemer med å tjene ulike oppdragsgivere. Men nå ser det ut til at alle vil øke aktiviteten, så det blir nok travelt framover, sier Næsbø.

Også Sverige

Det hører også med i bildet at et maskinlag driver i Sverige stort sett hele tiden. – Det er broderen som er sjef for Sverige-avdelingen, gliser Torkil. Dette laget har spesialisert seg på drifter i vanskelig terreng og har med seg en 20-tonns gravemaskin som gjør det som trengs for å komme fram til tømmeret. Og det er ikke aktuelt å ta dette laget hjem til Norge, selv om det akkurat nå hadde vært nok å gjøre her. – Nei, vi må tenke litt langsiktig. Så sent som i fjor høst var det ganske stille her, og kontakten i Sverige var gull verdt. Ofte svinger ikke aktiviteten helt i takt, og da er det bra å ha flere bein å stå på. De siste årene har vi ikke



Torkil Næsbø har tro på at skogbruket vil få noen gode år. Som daglig leder og maskinfører i Trøndelags største skogsentreprenørfirma ser han få mørke skyer.

hatt ståtid i det hele tatt. Men akkurat nå er det stor etterspørsel både i Norge og Sverige, forteller Næsbø.

God rekruttering...

De mye omtalte problemene med å rekruttere og holde på arbeidskraft har Næsbø merket lite til. – Vi utvider nå fra 13 til 15 personer og søkte etter to nye. Vi fikk

20 søknader og har ansatt to vi er godt fornøyd med. I tillegg har vi to lærlinger som vi regner med å kunne tilby jobb når læretida er over. Vi har hatt tre lærlinger før også, alle jobber nå i firmaet. At det har gått såpass bra de siste årene er mye takket være stabile, selvgående og dyktige ansatte. Bortsett fra far min og en onkel er alle mellom 20 og 36 år. Vi

har rekruttert skogbrukere og ikke fra andre bransjer, jeg tror folk med følelse for skogen har lettest for å trives med dette arbeidet, mener Næsbø.

... og bra lønn

Arbeidsmarkedet er temmelig stramt også i Trøndelag, ikke minst i Næsbøs hjemkommune Stjørdal er bygge- og anleggsaktiviteten stor. – Vi følger med på hva slags vilkår entreprenørene der tilbyr. Det er klart vi må tilby konkurransedyktig lønn og ordnede arbeidsforhold. Vi forventer heller ikke at folk skal jobbe dag og natt, sier Næsbø. Lønnsystemet i bedriften er en kombinasjon av fast grunnlønn og akkord, og bedriften benytter tariffavtalen som er inngått mellom MEF og Fellesforbundet. Næsbø sier at maskinførerne kan tjene rundt 350.000 kroner i året brutto, men innrømmer at det fortsatt er vanlig å tøye arbeidsdagen litt utover vanlig kontortid om forholdene er gode. – Særlig hvis det ligger mye tømmer utover om vinteren er det vanlig å stå på litt ekstra, sier han. Det kjøres ikke skift på hogstmaskinene, men to av lassbærerne går på to skift. – Dagens hogstmaskiner produserer så mye at det skal være kort kjøring om en lassbærer skal holde tritt, sier han.

Mye flytting

Det er lite formaliteter rundt fastsettelsen av driftspris, bortsett fra hos SB Skog, der det forhandles ny prisavtale hvert år.



Med ni maskiner som skal flyttes rundt 50 ganger i løpet av året har Næsbø Skog god bruk for sin egen trekkvogn.

Med skogbrukslederne i Allskog skjer dette underveis. – Vi har tillit til hverandre og blir som regel enige, sier Næsbø. Prisen på avvirking har alltid vært litt høyere i Trøndelag enn på sentrale Østlandet. Slik er det vel fortsatt, selv om forskjellen er mindre enn før. – Du må huske at maskinene må flyttes på bil kanskje 50 ganger i løpet av året, sier Næsbø og viser fram trekkvogna Næsbø Skog har for å flytte maskiner.

Oppussing og utbedring av hjulspor er ikke med i driftsprisen. – Det blir alltid feil å fastsette på forhånd hvor mye hjulspor som må utbedres. Det er bedre at skogeieren ordner opp etterpå, da kan han selv bestemme hvor nøye dette skal gjøres, sier Næsbø.

Med så stor aktivitet og så mange oppdragsgivere havner tømmeret fra Næsbø Skog hos

mange forskjellige kjøpere. Men det er ikke noe problem i våre dager. – Vi får som regel den aktuelle prislista på en USB-penn og laster den inn i maskinen, slik at apteringen blir riktig. Men med den prisspenningen det nå er mellom sagtømmer og massevirke er det bare å tyne ut mest mulig sagtømmer. Det er helt slutt på at det lønner seg å legge noe i massevirke på grunn av stor avsmalning, sier Næsbø.

Han forteller videre at de nyeste maskinene er forsynt med GPS, slik at lassbæreren får overført hvor tømmeret etter tynnningene ligger. – Det skal jo gjerne hogges mange steder innover samme veien, så det er en grei måte å holde oversikten på, sier Næsbø.

Ukependling

Det er 20 år siden Torkil Næsbø som sekstenåring satte seg inn

i en ØSA 250. Men det var da de kjøpte sin første engreps hogstmaskin i 1995 at firmaet begynte å vokse. I 1998 ble det to hogstmaskiner, i 2000 ble det tre og i år utvides altså til fire, nå for å møte den økende tynningsinteressen i landsdelen. Hovedtyngden av virksomheten skjer i kommunene rundt Stjørdal. – Laget som jobber i Sverige er ukependlere hele året, et annet lag jobber alltid i nærområdet, mens jeg ligger borte 2-3 måneder hvert år, forteller Næsbø. Vi treffer han i full sving for Statskog i Meldal, men etter det bærer det til Sunnmøre og ukependling resten av året. Med to små barn og den tredje på vei er ikke det bare lystbetont.

– Jeg er veldig klar over at hun som ordner opp hjemme er en viktig del av driftsapparatet, sier han ettertenksomt.

Nå har vi ekstra gode priser på kraftoverføringsaksler!

.. og rimelige reservedeler til traktorer!

Okonomi-deler AS
Telefon 69102300
www.okonomi-deler.no / post@okonomi-deler.no